

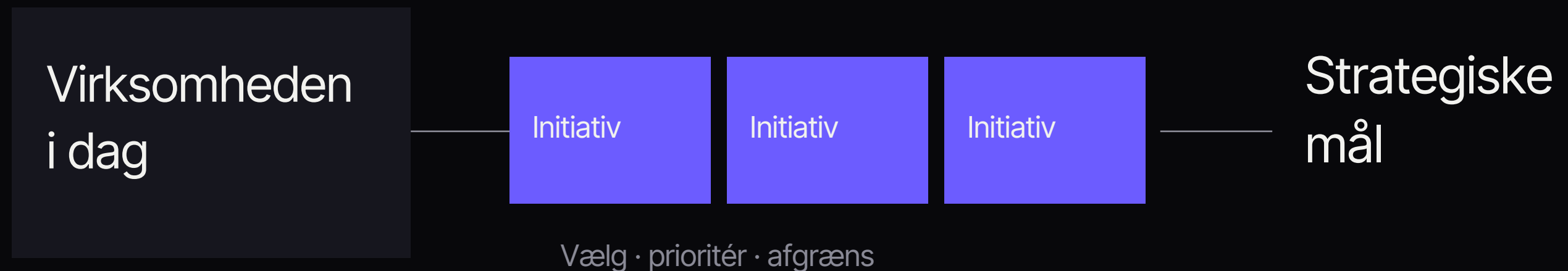
Fra “vi vil i gang” til et klart næste skridt.

En entreprenørvirksomhed ville effektivisere arbejdsprocesser med AI. Oliver Lassen omsatte ambitionen til prioriterede initiativer og et konkret beslutningsgrundlag.

UDGANGSPUNKT

BESLUTNINGSGRUNDLAG

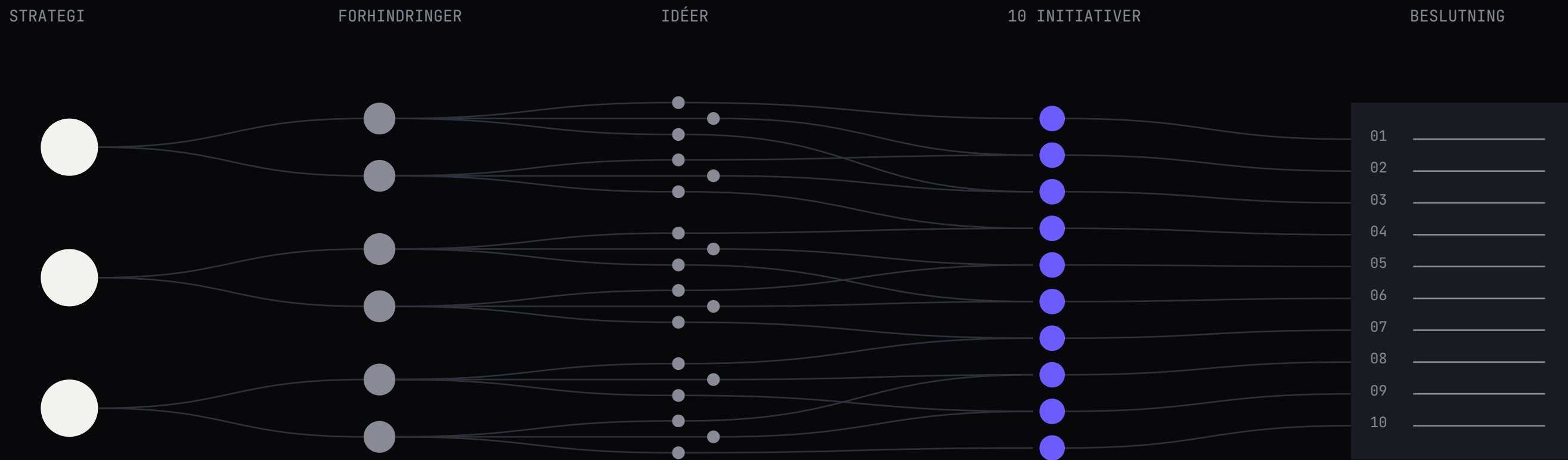
RETNING



12 interviews med 16+ nøglepersoner gav indsigt i forretningen, arbejdsgangene og mulighederne.

100+ idéer. 29 use cases. 10 anbefalede initiativer.

Screening, teknisk vurdering og økonomisk analyse gjorde mulighederne sammenlignelige. 19 use cases blev parkeret til senere.



10 BUSINESS CASES + 10 OVERORDNEDE LØSNINGSDESIGNS

Én PoC blev testet og dokumenteret som en del af forløbet.

Diagrammet viser princippet. Antal mål, forhindringer og idépunkter er illustrativt.

“De her starter vi med.”

Sådan kan et menukort se ud: Vælg relevante initiativer, se økonomien og aftal, hvad der skal sættes i gang.

INITIATIV / LEVERANCE		INVESTERING	ÅRLIG DRIFT	ÅRLIGT POTENTIALE
☒	Kundehenvendelser i rette hænder Sortér og fordel indgående henvendelser.	15.000 kr.	3.000 kr.	30.000 kr.
☒	Ugens overblik automatisk Saml nøgletal i en fast ugentlig rapport.	10.000 kr.	2.000 kr.	20.000 kr.
☐	Nem opstart af nye medarbejdere Opret opgaver og send praktisk information.	20.000 kr.	5.000 kr.	40.000 kr.

VALGT TIL FØRSTE FASE	INVESTERING	ÅRLIG DRIFT	
2 initiativer	25.000 kr.	5.000 kr.	Aftal opstart

Fiktive initiativer og regneeksempler. Beløbene er hverken kundeøkonomi, tilbud eller lovede gevinster. Potentiale er vist før drift og investering. Faktisk scope, pris og forventet værdi afklares individuelt.